



Intercambio de baterías por suscripción en bicicletas eléctricas

ENYRING, startup respaldada por Yamaha, ha desarrollado esta iniciativa junto a Swobbee

- TECNOLOGÍA COMO SERVICIO -

FINANCIA:



COORDINA:



RESUMEN EJECUTIVO

ENYRING, *startup respaldada por Yamaha*, ha lanzado junto a **Swobbee** una **plataforma de intercambio de baterías para bicicletas eléctricas por suscripción**, que elimina la necesidad de cargar la batería en casa.

El servicio comenzará en Berlín y Ámsterdam, y busca ofrecer comodidad, sostenibilidad y un nuevo estándar para la micromovilidad urbana.

**Stop charging.
Start swapping.**



CONTEXTO

Uno de los frenos del uso intensivo de e-bikes es la ansiedad por la autonomía y la logística de carga.

ENYRING responde con un modelo que permite a los usuarios **cambiar baterías descargadas por otras cargadas en estaciones inteligentes** gestionadas por Swobbee.

Esta infraestructura ya existe en Europa y ha sido probada con éxito en scooters eléctricos.



TENDENCIAS RELACIONADAS

SUSCRIPCIÓN COMO SERVICIO

Del uso al acceso, este modelo reduce barreras de entrada.

MICROMOVILIDAD URBANA

Ciudades cada vez más cerradas al coche favorecen opciones ágiles como la bicicleta eléctrica.

ECONOMÍA CIRCULAR

El intercambio de baterías optimiza el ciclo de vida de componentes costosos y contaminantes.

INFRAESTRUCTURA COMPARTIDA

Reduce costes y mejora la escalabilidad en entornos urbanos densos.



¿POR QUÉ AHORA?

El auge de la **micromovilidad pospandemia**, la **presión por reducir emisiones urbanas** y la necesidad de soluciones prácticas para **entregas de última milla** impulsan esta innovación.

Además, la experiencia de Swobbee y el respaldo de Yamaha garantizan solidez tecnológica y escalabilidad.



OPORTUNIDADES

STARTUPS DE MOVILIDAD

Pueden integrar este sistema en flotas compartidas o de delivery.

MUNICIPIOS Y GOBIERNOS LOCALES

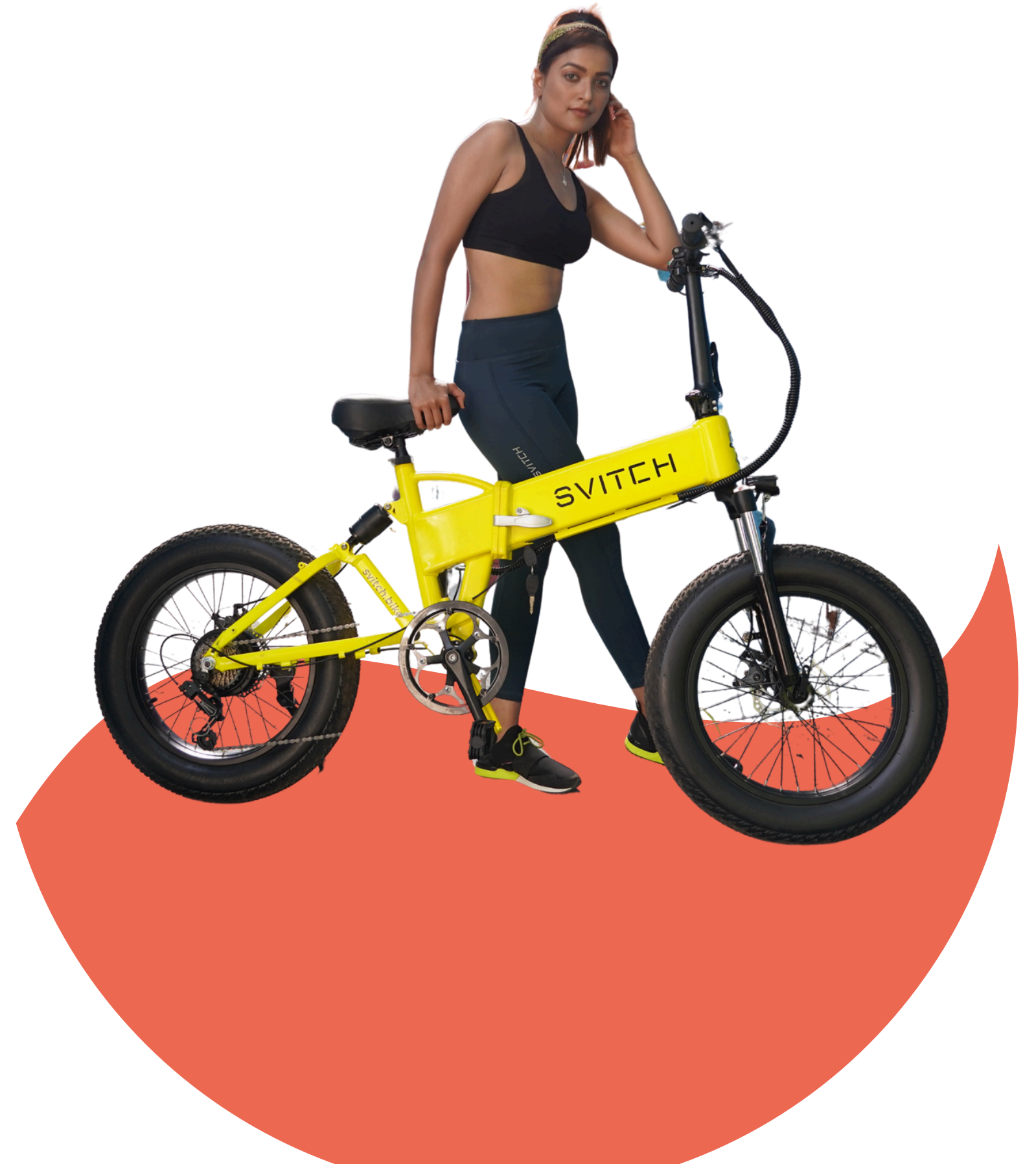
Podrían aliarse con operadores para desplegar estaciones como infraestructura pública.

EMPRENDEDORES LOCALES

Operar estaciones en modelos de franquicia o licencias.

RETAILERS Y CAFÉS

Ofrecer intercambio como servicio adicional para atraer tráfico.



CONCLUSIONES

El modelo de ENYRING y Swobbee **reinventa la forma de usar bicicletas eléctricas.**

Más que vender autonomía, **venden tranquilidad, eficiencia y sostenibilidad.**

Este tipo de soluciones invita a pensar en productos como servicios y en la colaboración como para transformar ciudades.





Cooperar para innovar y transformar

www.sommos-connecta.com

FINANCIA

COORDINA